

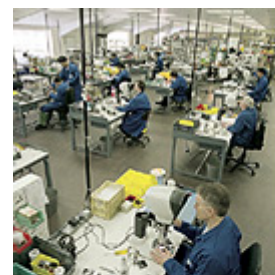


Vision Engineering

Sistemas de inspeção
e de medição sem contato

Fundada em 1958

Vision Engineering Ltd é um fabricante líder de microscópios estéreo e ergonômicos e de sistemas de medição sem contato. Desde sua fundação em 1958, a Vision Engineering se tornou um dos fabricantes de microscópios dinâmicos mais inovadores do mundo, com escritórios na Europa, Ásia, América do Norte e América do Sul.



Engenheiros e cientistas no mundo inteiro usam nossos sistemas numa grande faixa de aplicações de medição, inspeção e ampliação, tanto no mercado industrial como no científico. Mais de 300.000 unidades foram instaladas no mundo inteiro até o momento.



Tecnologia Ótica Patentada

Vision Engineering mantém patentes no mundo para técnicas óticas que retira a necessidade de oculares de microscópio binocular convencional. Essas técnicas são usadas nos sistemas óticos de "Spatial Imaging" e de "Expanded-Pupil" e Dynascope® da Vision e oferece aos usuários ergonomia avançada, clareza ótica e menor tensão ocular que leva ao aumento da produtividade e da precisão. Um exemplo da vantagem da ótica sem oculares pode ser ilustrado no sucesso do visor estéreo Mantis da Vision.



Pesquisa e Desenvolvimento

Nos últimos anos, um programa substancial de pesquisa e desenvolvimento foi a chave para o sucesso, garantindo que produtos novos e já existentes sejam desenvolvidos continuamente para atender às necessidades da ciência e da indústria. A Vision Engineering continua a liderar a tecnologia e inovação óticas com novos produtos e tecnologias continuamente em desenvolvimento.



Exportação e Distribuição

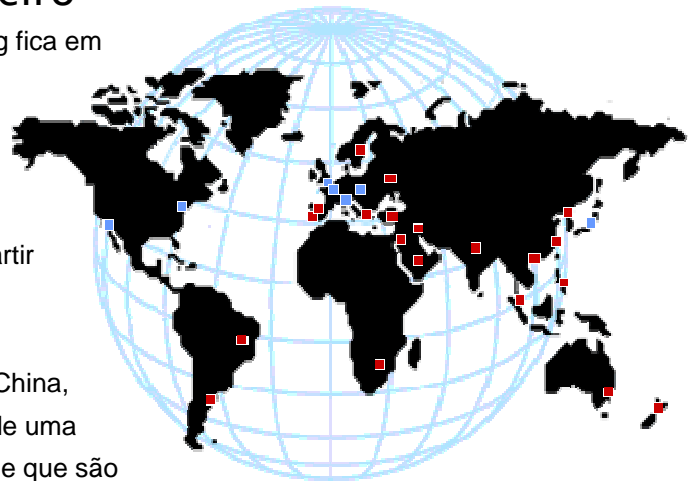
Com mais de 80% da produção sendo exportada, a Vision reconhece a importância das fortes relações com os distribuidores e em 1991 recebeu a premiação real para exportações. Outros prêmios concedidos incluem o Prêmio de Príncipe de Gales para Inovação Técnica em 1997 e o Prêmio Real para Tecnologia em 1974.



Vision Engineering no Mundo Inteiro

O principal instalação de fabricação da Vision Engineering fica em Send próximo a Woking em Surrey, Reino Unido. Outras atividades comerciais e de montagem são realizadas num outro local em Woking. A Vision tem uma divisão Norte-Americana, que fabrica em Danbury, Connecticut, EUA, e opera vendas diretas e redes de distribuição a partir de escritórios regionais nas costas leste e oeste.

A companhia também tem outras subsidiárias no Japão, China, França, Alemanha, Itália e nos países do Benelux, além de uma rede mais de 120 distribuidores que armazenam material e que são bastante treinados para atender a todos os outros países desenvolvidos. Sempre são consideradas novas oportunidades de distribuição.

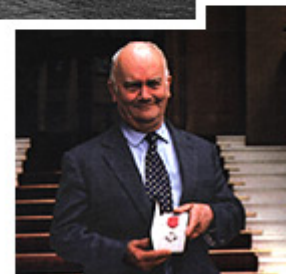


Corrida da Jaguar

A Vision Engineering foi fundada em 1958 por Rob Freeman, um fabricante de ferramentas que anteriormente trabalhara com motores de corrida na Equipe de Corrida da Jaguar. Enquanto na Jaguar, Rob desenvolveu um panorama para inspeção interna de peças de motores de corrida sem a necessidade de desmontagem. Subsequentemente, ele fundou a Vision Engineering Ltd como um meio de desenvolver seu interesse em ótica aplicada à tecnologia de fabricação.



A companhia começou como uma contratada especializada em ótica de grandes companhias britânicas, inclusive, Rolls Royce, Vickers, Ferranti e GEC. Desde então, a Vision Engineering tem mantido uma política de inovações e de projetos corporativos que se concentre em otimizar o desempenho do operador ao usar sistemas óticos nos setores de fabricação (eletrônico, mecânico, plástico, cerâmica, etc.) e, especialmente, no campo de ciências biológicas. Rob Freeman foi condecorado pela Rainha Elizabeth II em 1996 com um MBE como reconhecimento pelos serviços prestados à Indústria Ótica Britânica.



Ao se tornar um Distribuidor da Vision Engineering, há diversas etapas a serem cumpridas.

1. Avaliação do Distribuidor

As etapas iniciais envolvem preencher o Formulário de Avaliação do Distribuidor para que possamos avaliar objetivamente sua solicitação. Isto é uma etapa importante a ser cumprida, pois ela servirá de base para discussões posteriores. Uma vez encerrada a avaliação, você será contatado por um representante da Vision Engineering para discutir posteriormente sua solicitação.

2. Preparação para Distribuição

Uma vez recebida sua solicitação para se tornar um Distribuidor da Vision Engineering, esta é condicionalmente aceita e um encontro é marcado para posterior discussão dos detalhes da preparação. É provável que isto compreenda uma visita às suas instalações ou à sede da Vision Engineering. A condição de distribuidor será reconhecida para os candidatos que tiverem sucesso.

3. Equipamento de Demonstração

A faixa de produtos da Vision Engineering impulsiona por si mesmo para uma abordagem interativa de vendas. Então, exigimos que todos os nossos Distribuidores guardem uma série de produtos cuidadosamente selecionados para uma demonstração aos clientes. Detalhes dos produtos a serem guardados serão discutidos durante a formação do acordo de distribuição.



4. Treinamento no Local

O treinamento no local tipicamente dura dois dias e é adequado cuidadosamente de modo a fornecer aos distribuidores as informações necessárias para vender e dar suporte efetivo à linha de produtos da Vision Engineering. Tipicamente, o treinamento incluirá princípios gerais de microscopia, treinamento de produto (detalhes técnicos, mercados, aplicações e suporte) e diversas vendas a clientes em potencial.

5. Suporte Contínuo

É designado a cada Distribuidor da Vision Engineering um Gerente de Exportação para auxiliá-lo e dar apoio às atividades do Distribuidor. Exigências posteriores de treinamento, suporte técnico e de venda serão organizadas, conforme necessário pelo Gerente de Exportação correspondente da Vision Engineering.

A Vision Engineering tem grande orgulho em seu relacionamento duradouro com o Distribuidor e procura auxiliar nossos distribuidores na maximização do potencial de mercado.

Suporte de Vendas de Exportação

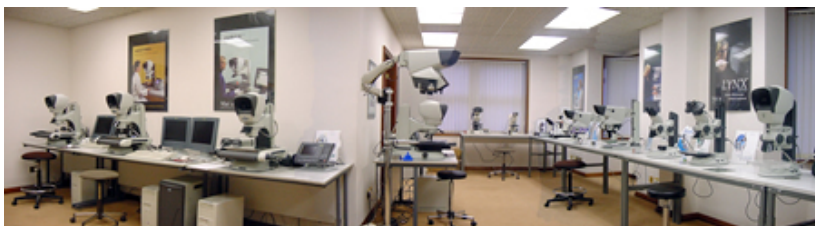
Com uma equipe excelente de dedicados Gerentes de Exportação, a Vision Engineering é capaz de colocar anos de experiência para auxiliar nossos Distribuidores em todos os aspectos de suporte de marketing, técnico e de vendas.

Treinamento no Local

Com a designação de um novo distribuidor, há o processo refinado de treinamento no local o que inclui aspectos essenciais de microscopia, treinamento de produtos e técnicas de vendas.

Desenvolvimento de Aplicação

Além disso, a Vision Engineering também fornece desenvolvimento de aplicação para aplicações mais complexas ou críticas.



Suporte ao Marketing

Todos novos Distribuidores recebem um Arquivo de Suporte ao Distribuidor, que contém uma grande variedade de material de suporte a produtos além de um CD de Suporte ao Distribuidor. O CD contém o catálogo completo de material de marketing eletrônico da Vision Engineering, inclusive brochuras, guias do usuário, apresentações corporativas, logos e imagens de alta resolução, bem como material de propaganda.

Também fica disponibilizado aos Distribuidores um website seguro que permite acesso de 24 horas ao catálogo completo de recursos de marketing da Vision Engineering: www.visioneng.com/partners. Aqui, os Distribuidores podem baixar os materiais de marketing mais recentes, aplicações para usuário final e acrescentar detalhes novos de apresentação ao Banco de Dados de Apresentação Internacional. Detalhes da apresentação serão então mostrados no website Internacional da Vision Engineering.

Formulário de Avaliação de Distribuidor



Para avaliar objetivamente a aplicação da sua empresa em se tornar um distribuidor da Vision Engineering Ltda., pedimos que preencha o formulário abaixo

Qualquer dúvida sobre o formulário, por favor, entre em contato.

Note: Todas as informações preenchidas neste formulário serão tratadas confidencialmente.
Apenas para uso interno da Visionengineering.

Nome:

Empresa:

País:

Website:

1. Por favor, informe o organograma estrutural da sua empresa (Proprietário, Diretor, Gerencia...)

.....
.....
.....

2. Quantos empregados trabalham na empresa?

Total diretos:.....Total indiretos:.....Admin. diretos:.....Admin. indiretos:.....

Vendas diretos:.....Vendas indiretos:.....Técnicos diretos:.....Técnicos indiretos:.....

3. Qual é seu faturamento anual? Por favor, indique em R\$ e U\$

.....
.....
.....

4. Quais foram os 10 principais clientes no ano passado?

.....
.....
.....

5. Quais regiões estão seus escritórios?

.....
.....
.....

6. Quais regiões geográficas estão cobertas pela sua empresa?

.....
.....
.....

7. Quais são os principais mercados de atuação? (ex. eletrônico, plástico, automotivo, medico etc.)

.....
.....
.....

8. Caso tenha colocado mais de um mercado de atuação na pergunta acima, por favor, informe em ordem decrescente de importância de cada mercado. (ex. 1º plástico, 2º automotivo, 3º médico etc.)

.....
.....
.....

9. Quem seria nosso principal contato?

.....

Por favor, informe os dados da pessoa.

Nome:

Empresa:

Cargo:

Endereço:

Tel:

.....

Fax:

.....

Email:.....

Cidade/Estado:.....

Outros:.....

CEP:

10. Quem são as outras pessoas chave que nos devemos contatar com regularidade?

.....
.....

Por favor, informe os dados da pessoa.

i.	Nome:	ii.	Nome:
	Cargo:		Cargo:
	Tel:		Tel:
	Fax:		Fax:
	Email:.....		Email:.....

iii.	Nome:	vi.	Nome:
	Cargo:		Cargo:
	Tel:		Tel:
	Fax:		Fax:
	Email:.....		Email:.....

11. Quem irá fazer as vendas/promoção dos produtos Vision Engineering?

.....
.....
.....

12. Quais são os produtos vendidos pela sua empresa?

.....
.....
.....

13. Quais são as empresas que você representa? Por favor, indique se você é exclusivo ou subdistribuidor.

.....
.....
.....

14. Quais são os planos promocionais que sua empresa participa? (ex. Feiras, propaganda, relações publicas, mailmarketing, internet, etc)

.....
.....
.....
.....
.....
.....

Use este espaço para adicionar informações que achar relevante.

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Agradecemos a disponibilidade de seu tempo para completar este formulário.

Por favor, envie para:

Vision Engineering do Brasil

Tel: +55 11 4063 2206

e-mail: info@visioneng.com.br

web: www.visioneng.com.br